

Modalidades de prestação de Serviços em Estruturas metálicas

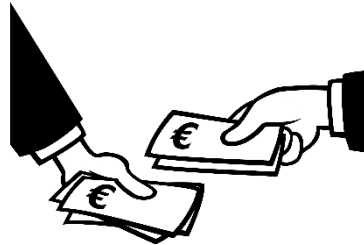
Curso de Orçamentos em Estruturas de Aço

Modalidade 1: Oferecer o serviço com material aplicado

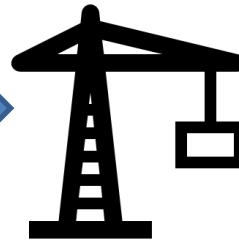
Você fecha o negócio com seu cliente



Você compra o material à vista ou faturado



Executa o serviço com a mão de obra da sua empresa



A Alíquota da sua Nota fiscal inclui Material, Mão de Obra e Lucro

Exemplo

Formação do Preço de Venda

Custos Variáveis:

Materiais e insumos:	R\$ 15.175,00
Transporte e equipamentos.....	R\$ 1400,00
Mão de Obra direta (44h x R\$69,82)	R\$ 3072,08
TOTAL.....	R\$ 19.647,08

Custos Fixos

Custos hora (44h x 40,62)R\$ 1787,28

TOTAL DE CUSTOS:	R\$ 21434,36
Alíquota de impostos: 9%.....	R\$ 2717,03
Lucro Pretendido: 20%.....	R\$ 6037,84

PREÇO DE VENDA TOTAL:.....R\$ 30189,23 R\$ 8,05 / kg

Vantagens:

O material adquirido é seu, e as sobras podem ser aproveitadas em outras obras

É possível lucrar na boa negociação de materiais

desvantagens:

O valor final para o cliente é maior devido aos impostos

Caso o cliente demore a pagar, seu fluxo de caixa fica comprometido

Modalidade 2: Oferecer o serviço com administração de materiais

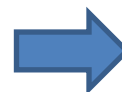
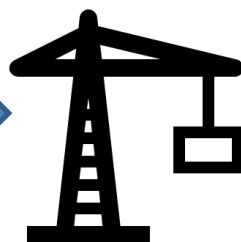
Você fecha o negócio com seu cliente



Você faz uma lista de materiais para seu cliente comprar

Pode ser feito também com aluguéis e equipamentos

Executa o serviço com a mão de obra da sua empresa



A Alíquota da sua Nota fiscal inclui apenas a Mão de Obra e Lucro

Curso de Orçamentos em Estruturas de Aço

Formação do Preço de Venda

Custos Variáveis:

Material e insumos:R\$ ~~15.175,00~~ — A cargo do cliente
Transporte e equipamentos.....R\$ ~~1400,00~~ — A cargo do cliente
Mão de Obra direta (44h x R\$69,82)R\$ 3072,08
TOTAL.....R\$ 3072,08

Custos Fixos

Custos hora (44h x 40,62)R\$ 1787,28

TOTAL DE CUSTOS:R\$ 4859,36

Alíquota de impostos: 9%.....R\$ 615,97

Lucro Pretendido: 20%.....R\$ 1368,83

PREÇO DE VENDA DO SEU SERVIÇO:.....R\$ 6844,16

Custo final para o cliente:.....R\$ 23.419,16 R\$ 6,24 / kg

Vantagens:

Seu risco financeiro é muito menor

Demonstra transparência na negociação (o cliente se sente mais seguro)

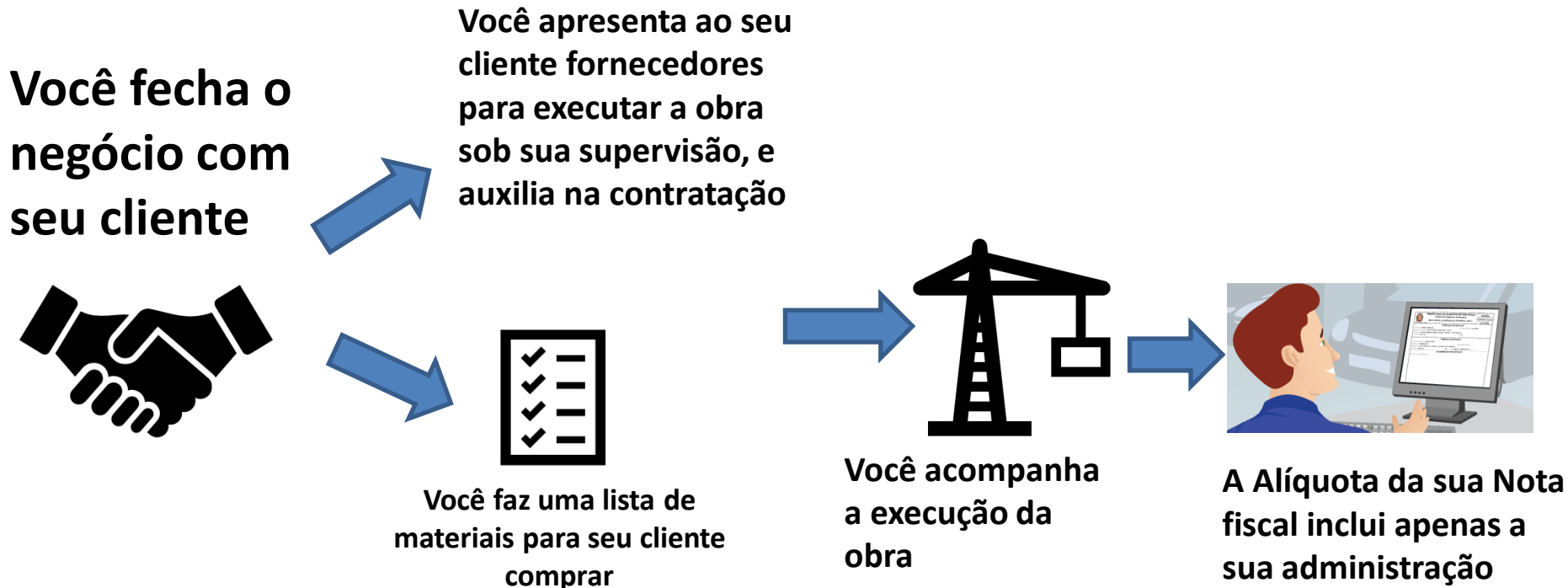
O custo final para o cliente é menor, o que aumenta sua competitividade.

desvantagens:

**Exige uma administração
mais rigorosa**

**Os lucros tendem a ser
menores**

Modalidade 3: Oferecer o serviço com administração total



Pode ser feito também com
aluguéis e equipamentos

Curso de Orçamentos em Estruturas de Aço

Formação do Preço de Venda

Custos Variáveis:

Material e insumos:R\$ ~~15.175,00~~ — A cargo do cliente
Transporte e equipamentos.....R\$ ~~1400,00~~ — A cargo do cliente
Fornecedor Subcontratado.....R\$ ~~6844,16~~ — A Cargo do Cliente
TOTAL.....R\$ 0

Sua administração

Honorários / hora (44h x 140)R\$ 6160,00

TOTAL DE CUSTOS:R\$ 0

Alíquota de impostos: 9%.....R\$ 554,40

PREÇO DE VENDA DO SEU SERVIÇO:.....R\$ 6160,00

Custo final para o cliente:.....R\$ 29.579,16 R\$ 7,88 / kg

Vantagens:

Seu risco financeiro é zero

Você tem possibilidade de gerenciar mais de uma obra ao mesmo tempo

Se você trabalhar só nessa modalidade, não precisa investir em máquinas, equipamentos, aluguel, etc.

Curso de Orçamentos em Estruturas de Aço

desvantagens:

**Exige uma administração
mais rigorosa**